БИЗНЕС-ШКОЛА
XXI ВЕК-КОНСАЛТ

EFMD

CEEMAN

Online и Offline

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ ДИСЦИПЛИНОЙ КОНТРАГЕНТОВ

29 июля 2021 года

Обращаем Ваше внимание, пройти программу можно как **OFFLINE** (в аудиториях нашей бизнес-школы), так и **ONLINE** (в виртуальной аудитории) без потери качества и вовлеченности участников в образовательный процесс.

Развивающийся экономический кризис в мировой экономике уже называют «самым худшим за последние 100 лет». В данных условиях компаниям необходимо жестко контролировать все денежные потоки, как исходящие, так и входящие. Управление дебиторской задолженностью становится актуальным как никогда. Любой платеж, который поступил позже договорного срока, возник в результате нарушения расчетной и финансовой дисциплины. Таким образом, вопросы жесткой регламентации финансовой дисциплины и юридические аспекты работы с контрагентами требуют постоянного контроля и актуализации.

АУДИТОРИЯ ПРОГРАММЫ

Руководители коммерческих подразделений, руководители юридических и финансовых служб, служб кредитного контроля, а также всех, кто заинтересован в оптимизации системы управления финансовой дисциплиной контрагентов в компании.

СТРУКТУРА ПРОГРАММЫ

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ ДИСЦИПЛИНОЙ КОНТРАГЕНТОВ В КОМПАНИИ

- Необходимость мониторинга финансовой дисциплины в кризисных условиях. Как попасть в список компаний, которым всегда платят в срок?

Практикум
Составление «дерева» негативных последствий для компании несвоевременного поступления денежных средств от контрагентов.

- Оценка финансового состояния контрагента, как способ снижения рисков нарушения финансовой дисциплины.

Практикум
Принятие решения о заключении договора с контрагентом на условиях отсрочки платежа на основе анализа финансовой отёчность потенциального контрагента.

- Ранжирование контрагентов компании с учетом соблюдения ими финансовой дисциплины.

Практикум
Составление рейтинга контрагентов компании.

- Формирование компанией основных финансовых условий при работе с контрагентами на условиях отсрочки платежа: срок, лимит и стоимость товарного кредита.

Практикум
Принятие решения об изменении условий кредитования контрагента на основе финансовых расчетов.

г. Минск, пр. Независимости,
169, Бизнес-центр «XXI ВЕК»
северное здание, 8 этаж

+375 (17) 388-14-08
+375 (29) 397-67-79 (A1)
+375 (29) 700-67-79 (МТС)

e-mail: training@21vk.biz,
sales@21vk.biz
www.21vk.biz

- Стимулирование досрочного погашения долга контрагентом. Штрафы или скидки за досрочную оплату? Что и когда применять?

Практикум

Расчет оптимальной величины скидки за досрочную оплату контрагентом.

- Контроль соблюдения финансовой дисциплины контрагентами. Анализ состояния дебиторской задолженности. Реестр старения задолженности.

ЮРИДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПО РАБОТЕ С ПРОБЛЕМНОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ КОНТРАГЕНТОВ

- Взыскание задолженности через налоговую, ФСЗН, таможню. Что можно взыскать и при каких условиях?
- Исполнительная надпись нотариуса: нюансы совершения и исполнения.
- Взыскание долга в судебном порядке: рычаги воздействия на должника в исполнительном производстве и взаимодействие с судебным исполнителем.
- Что делать если должник ликвидируется или находится в стадии банкротства? Признаки недобросовестно ликвидирующегося должника и как себя защитить. Недействительность сделок в процедуре банкротства.

ПРЕПОДАВАТЕЛЬ

ТАТЬЯНА ШЕРОНКИНА – Заместитель директора БИЗНЕС-ШКОЛЫ XXI ВЕК-КОНСАЛТ по научной и методической работе, руководитель школы финансов БИЗНЕС-ШКОЛЫ XXI ВЕК-КОНСАЛТ, старший преподаватель кафедры менеджмента, учета и финансов Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова, член Ассоциации независимых финансовых консультантов AIFA UK. Исследователь в области экономических наук (Аспирантура, Минский институт управления, «Экономика и управление народным хозяйством», 2006 – 2014). Магистр экономических наук (Минский институт управления, специальность: «Финансы, денежное обращение и кредит», 2008). Научные интересы: корпоративные финансы, финансовый анализ, внешнеторговое финансирование, стоимостной менеджмент.

ОКСАНА ЮШКЕВИЧ – Преподаватель юридических дисциплин БИЗНЕС-ШКОЛЫ XXI ВЕК-КОНСАЛТ. Начальник отдела юридической работы ПОДО «Онега». Профессиональный опыт включает работу в крупных белорусских ритейловой и производственной компаниях, компании по оказанию рекламных услуг – ООО "ПАТИО плюс" (сеть «АЛЛО»), ARTOX. Образование высшее – Белорусский государственный университет, юридический факультет, правоведение. Правовое регулирование деятельности организации – Академия управления при Президенте Республики Беларусь. Профессиональная экспертиза: разработка и управление системой взыскания просроченной дебиторской задолженности; защита компании в судах различной инстанции; регистрация (реорганизация, ликвидация) юридических лиц, на территории РБ и за рубежом, сделки с долями. Научные интересы в области юриспруденции: хозяйственное право, внешнеэкономические сделки, корпоративное право, интеллектуальная собственность, недвижимость.

ДАТЫ ОБУЧЕНИЯ: 29 – 30 июля 2021 г. с 10.00 до 17.00

ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ ОБУЧЕНИЯ: 16 учебных часов.

Стоимость обучения для одного участника
700 BYN + 20% НДС.

ДОКУМЕНТ ОБ ОБРАЗОВАНИИ

Сертификат БИЗНЕС-ШКОЛЫ XXI ВЕК-КОНСАЛТ
и Справка об обучении государственного образца.

ЗАРЕГИСТРИРУЙТЕСЬ НА ОБУЧЕНИЕ У МЕНЕДЖЕРА ПРОГРАММЫ

АНАСТАСИИ КОЛЕСНИКОВОЙ
a.kolesnikova@21vk.biz

+375 (29) 397 67 79
+375 (29) 700 67 79
+375 (17) 388 14 08

г. Минск, пр. Независимости, 169, Бизнес-центр
«XXI ВЕК» северное здание, 8 этаж

БИЗНЕС-ШКОЛА XXI ВЕК-КОНСАЛТ

EFMD

CEEMAN